

平成27年度

中小企業の経営改善および
地域の活性化のための取組み状況に
ついて

地域密着型金融の取組み実績
(平成27年4月～平成28年3月)

平成28年7月



目 次

■ 中小企業の経営改善のための取組み	P1
➤ 中小企業の経営支援に関する取組み方針について	P1
➤ 中小企業の経営支援に関する態勢整備の状況	P1
➤ 中小企業の経営支援に関する取組状況(支援内容、外部専門家・外部機関等との連携、取組事例等)	P2
✓ 創業・新規事業開拓の支援	P2
✓ 成長段階における支援	P2
✓ 経営改善・事業再生・業種転換等の支援	P4
■ 地域活性化のための取組み	P5
➤ 本業を通じた地域貢献	P5
➤ 地域の皆さまの豊かなくらしのお手伝い	P6
➤ 地域密着への取組み	P7

中小企業の経営改善のための取組み

中小企業の経営支援に関する取組み方針について

当行はかねてより、地域の中小企業や個人事業主のお客さまに対して経営支援に積極的に取組んでまいりましたが、さらにお客さまを最大限サポートする態勢を強化するとともに、以下のように方針および態勢を整備し、中小企業経営支援に取組んでおります。

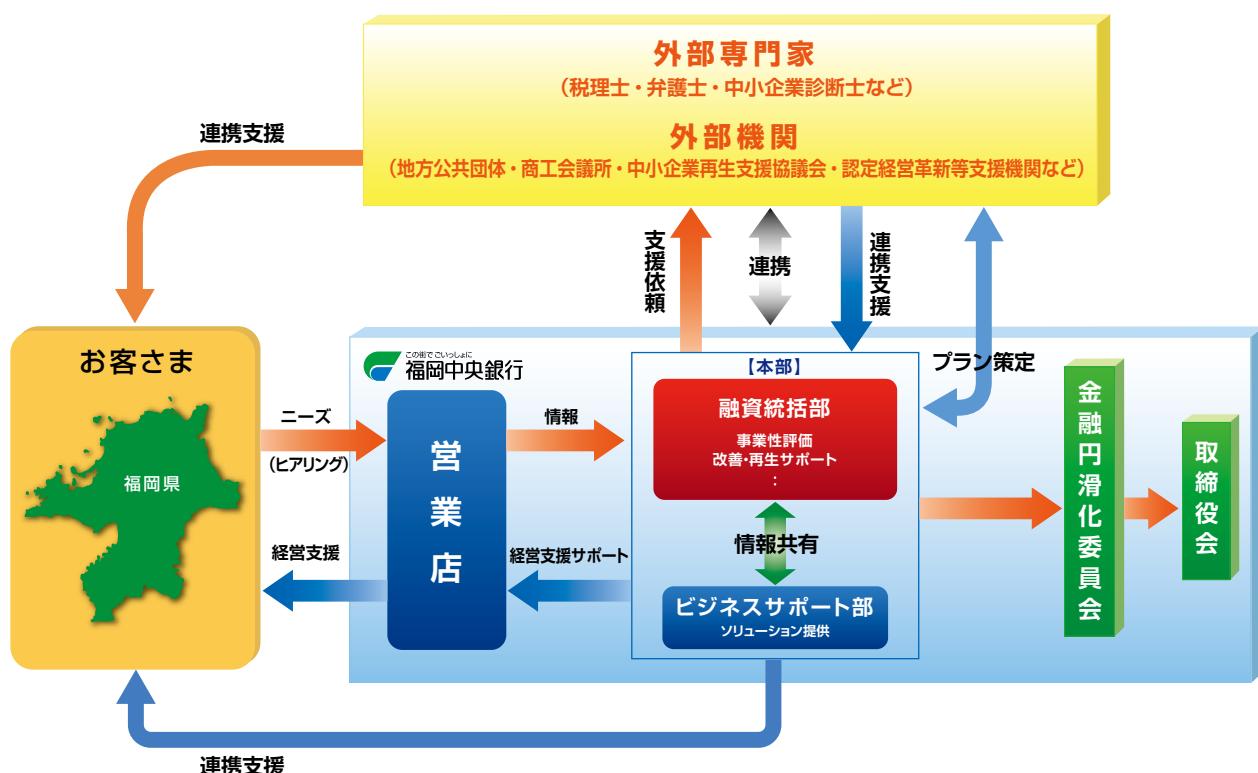
基本方針

1. 中小企業や個人事業主のお客さまとの日常的・継続的な接触を更に深め、長期的な取引関係を構築するとともに、お客様の事業拡大や経営改善を着実に図るためコンサルティング機能を発揮してまいります。
2. 中小企業や個人事業主のお客さまが抱える経営課題について、お客様と当行が一緒になって真剣に解決策を考え、協働して実行してまいります。
3. 中小企業や個人事業主のお客さまのライフステージに応じ、お客様の立場に立って適時に最適なソリューションを提案してまいります。またソリューションの実行後においても、必要に応じ外部専門家・外部機関の連携先と協力しながら、ソリューションの実行状況を継続的にモニタリングするとともに、経営相談や経営支援を行ってまいります。
4. 中小企業経営力強化支援法に基づく認定経営革新等支援機関として、中小企業や個人事業主のお客さまの新たなビジネス創造や、経営改革等をサポートしてまいります。
5. 中小企業や個人事業主のお客さまの事業拡大や経営改善に向けた更なるソリューションの展開や、より高いコンサルティング機能の発揮等、各種のビジネスサポート態勢を強化してまいります。

中小企業の経営支援に関する態勢整備の状況

当行では、経営支援の取組みを強化するため平成28年4月に融資統括部内に「事業性評価室」を新設し、お客様の事業内容や成長可能性を適切に評価するとともに本部・営業店が一体となり、外部専門家や外部機関とも連携を図りながら、お客様へのコンサルティング機能を発揮すべく態勢整備の充実を図っております。

【中小企業の経営支援体制】



中小企業の経営支援に関する取組状況(支援内容、外部専門家・外部機関等との連携、取組事例等)

創業・新規事業開拓の支援

商工会議所や福岡県信用保証協会等との連携を密にし、福岡県や福岡市等の各地方公共団体の制度資金を活用した創業・新規事業開拓支援を行っております。

新規創業を目指すお客様に対しては「新規創業資金」による融資取組みの他、中小企業新事業活動促進法に基づき経営革新計画を策定したお客様に対しては「経営革新支援資金」による融資取組みを行う等、新分野への進出や経営の革新等、自ら頑張る中小企業に対し、その技術力・販売力や経営者の資質等を踏まえて新事業の価値を見極めることに努めながら、それらに適した資金供給の支援を行いました。

また、当行は認定経営革新等支援金融機関として、創業・新規事業開拓を目指すお客様や中小企業等に対して、中小企業庁の創業補助金制度(創業時に要する経費の一部を助成する事業。)やものづくり・商業・サービス革新補助金制度(革新的な設備投資やサービス・試作品を開発する経費の一部を補助する事業。)等、各種の補助金制度を積極的に活用し、事業計画書策定のアドバイスや資金調達の支援等を行うとともに、日本政策金融公庫とも創業及びソーシャルビジネス分野での連携を図り、両機関の特性を活かしたサービスを提供しております。なお、福岡県信用保証協会とも創業者支援に向けた連携をスタートさせました。

【取組実績】

項目	平成27年度実績(平成27年4月～平成28年3月)
創業・新規事業開拓支援融資	85件／439百万円
創業補助金等	15件／30百万円

福岡県信用保証協会との創業者支援に向けた業務連携に関する覚書を締結

当行は、福岡県信用保証協会と平成28年2月10日(水)に創業者支援に向けた相互の連携を円滑にするため、下記のとおり、業務連携に関する覚書の締結を行いました。

〈業務連携の内容〉

- ①創業支援資金の保証料率の引下げ
- ②創業者に対するフォローアップ

両機関は、本覚書の締結により、それぞれの特性を活かしながら、相互にノウハウを補完、共有することで、創業前の準備段階から創業時の資金調達、創業後の事業安定に至るまで創業を目指す事業者の方に質の高いサポートを提供し、地域経済発展の貢献に努めてまいります。

成長段階における支援

成長段階にある企業および事業所は、様々なビジネス情報の取得意欲が高く、また販路拡大等への需要が旺盛であることから、以下の取組みによりタイムリーな情報を提供し、お客様相互の交流の機会を設けております。

また、事業拡大のための資金需要への対応に際しては、個人保証・不動産担保に過度に依存しない融資(事業価値を見極める融資手法)も活用し金融支援を行っております。

1. 「ふくちゅうぎん経営塾21WEB俱楽部」による経営ノウハウの提供

当俱楽部は、経営者・事業承継者および企業経営のノウハウを修得したいと考えている方々に、インターネットを活用して、日常の経営実務に役立ち、ビジネスチャンスに直結する様々な情報をタイムリーに提供し、事業発展のお手伝いをしております。

【取組実績】

項目	平成27年度実績(平成27年4月～平成28年3月)
インターネットによる情報提供	15コンテンツに分けて提供
リーダーズ・リポートの発行	FAXにて月1回の発行
マネジメントレターの発行	電子メールにて週1回の発行
経営リポートの発行	郵便にて月1回の発行
eラーニング講座の配信	ネット上にて6講座の配信
セミナーの動画配信	ネット上にて20種類以上の配信

2. 次世代経営者の育成支援

(1)「MUSBO元気塾」の開催

取引先の二代目、三代目などを中心とした次世代経営者や事業承継予定者および自ら起業された若手経営者の育成支援や企業間交流等を目的としてMUSBO元気塾を開催しております。

【取組実績】

開催日	平成27年9月4日
開催地区	福岡
参加者数	152名



【取組事例】

全地区合同(福岡・北九州・筑豊・筑後地区)で開催し、「事例に学ぶしたたかな中小企業のセールス戦略」をテーマに、販路の新規先開拓方法や営業力強化のための人材活用等について大阪産業創造館統括責任者による基調講演を実施しました。あわせて、参加者の交流会も行いました。



(2)「経営者育成塾」セミナーの開催

取引先の若手経営者や事業承継予定者の育成支援を目的として、「MUSBO元気塾」よりさらに実践的な内容をテーマに「経営者育成塾」セミナーを開催しております。

【取組実績】セミナー参加者 41名

	開催日	セミナーテーマ
第1回	平成27年 8月 6日(木)	経営理念
第2回	平成27年 9月 11日(金)	経営計画
第3回	平成27年10月 8日(木)	財務・会計・税務
第4回	平成27年11月 6日(金)	人事労務・コーチング術
第5回	平成27年11月26日(木)	事業承継・保険活用術

【取組事例】

第1回目は、「経営理念」をテーマに「経営理念の策定方法」や「社内への浸透方法」について講義を行い、実際に参加者の皆様も自社の経営理念を考え、発表をしていただきました。グループ討議の中では、同世代の参加者が多いことや後継者という同じ立場であることもあり、活発な意見交換が行われました。また、閉会後には名刺交換会を実施し、盛況のうちに第1回を終えることができました。

3. 「地方創生「食の魅力」発見商談会2015」による販路拡大支援

第二地方銀行協会加盟28行の共催により、食品製造などを営む企業と百貨店・外食チェーン・商社・食品メーカーなど全国の食品関連バイヤーとの地域を超えた食のビジネスマッチングを目的とした商談会を開催しました。



【取組実績】

開催日	平成27年7月2日
参加企業	180社(うち当行参加社は3社)
来場者数	1,623名
商談数	550商談

【取組事例】

当行からは3社が出展し、各社様々なバイヤーと商談を行いました。あわせて、出展企業と食品関連バイヤー間の事業交流、情報交換を目的とした「交流会」や出展企業向けの実践的な「食品マーケティングセミナー」を実施しました。

4. 個人保証・不動産担保に過度に依存しない融資(事業価値を見極める融資手法)への取組み

事業者の皆さまの事業発展のために、中小企業等向けビジネスローンや資産を活用した動産担保ローンの取扱いにより、地域の皆さまの幅広い資金ニーズにお応えしております。

【取組実績】

項目	平成27年度取扱実績 (平成27年4月～平成28年3月)	平成27年度期末残高 (平成28年3月末)
個人保証・不動産担保に過度に依存しない融資	9件／40百万円	89件／210百万円
スコアリングモデルを活用した融資(注1)	7件／24百万円	84件／199百万円
動産・債権譲渡担保融資(注2)	2件／16百万円	5件／22百万円

(注1)「スコアリングモデルを活用した融資」は担保・保証人を必要としない商品である「事業応援ローン」が主なものとなっております。

(注2)「動産・債権譲渡担保融資」はトラック・機械等の動産および売掛債権を担保とした融資が主なものとなっております。

経営改善・事業再生・業種転換等の支援

お客さまからのご相談やご要望に対しては真摯に対応し、お客さまの経営実態に応じた改善方策、再生方策等の提案に努め、必要に応じ外部専門家(税理士、中小企業診断士など)や外部機関(中小企業再生支援協議会、認定経営革新等支援機関など)とも連携を図りながら、それぞれのお客さまに適した支援を行っております。

1. 経営改善支援等の取組み

当行取引先の中から本部・営業店一体となって経営支援対象先を選定し、お客さまの経営改善に向け取組んでおります。

【取組実績】

項目		平成27年度実績 (平成27年4月～平成28年3月)	
経営改善支援への取組み（正常先を除く）	期初債務者数	①	5,831先
	経営改善支援取組み先数	②	195先
	経営改善支援取組み率	②÷①	3.3%
再生計画策定率（正常先を除く）	再生計画策定先数	③	21先
	再生計画策定率	③÷②	10.7%
ランクアップ率（正常先を除く）	ランクアップ先数	④	15先
	ランクアップ率	④÷②	7.6%
項目		平成27年度実績 (平成27年4月～平成28年3月)	
中小企業再生支援協議会との連携による再生計画策定・支援実施先数		1先	

2. 外部専門家・外部機関との連携

お客さまからの経営相談等に対し、外部専門家や外部機関と連携を密に図りながら支援を行っております。

【取組実績】

外部専門家・外部機関との提携の状況		平成27年度末実績 (平成28年3月末)
カテゴリー	ソリューション内容	提携機関数
建築・不動産	賃貸用共同住宅、事務所、店舗、工場、介護施設等の建築等の事業をプロデュース	2機関
医療・介護	医療・介護に関するコンサルティング業務	1機関
財務・税務関係	財務、税務相談、会計指導、各種アドバイザー、コンサルティング業務	6機関
事業承継(M&A含む)	事業承継やM&A業務の総合的サポート	8機関
会計監査	IPOを含むコンサルティング業務	1機関
企業再生	経営支援、事業再生等のサポート	4機関
経営改善計画書	経営改善計画書のアドバイス、その他サポート	3機関
債権譲渡担保	売掛債権の担保に関する管理・評価等の実務をサポート	1機関
経営コンサルティング	幅広い観点からの企業に対する経営コンサルティング業務	3機関
法務	法律に関する相談業務	3機関
リース	リース全般に関するサポート	5機関
労務・人事	年金、社会保険、人事、労務、給与等の実務をサポート	1機関
セキュリティ	企業向けから個人宅向けまで幅広いセキュリティに係るサポート業務やシステム提案	2機関
創業・ソーシャルビジネス支援	創業やソーシャルビジネスに関する支援、セミナー・相談会等の開催	2機関
業務提携・協力	中小企業に対する金融の円滑化、地域経済の活性化に関する業務	1機関
合 計		43機関

【取組事例】

〈外部専門家(中小企業診断士)・外部機関(再生支援協議会)との連携による経営改善計画策定支援〉

A社は、業歴25年の建設業で、売上高の減少、資金繰りに窮り赤字受注による経営悪化の悪循環に陥っていました。平成25年3月に当行と提携中小企業診断士・福岡県再生支援協議会の協力のもと経営改善計画書を作成し、アクションプランに基づく施策を実施、計画1年目の平成26年9月期は、A社の強みである社長の営業力と太陽光発電設備関連の特需もあり、計画より大幅に好転しました。平成27年9月期も好決算で実抜計画(実現可能性の高い抜本的な計画)移行が可能であると判断し、福岡県再生支援協議会の抜本再生加速事業にて実抜計画を作成しました。

今後、A社は強みの営業力を活かすため外注依存から社内工員中心の生産体制へ移行、案件別採算管理の改善、タイムリーな試算表作成等に取り組む予定です。

当行もモニタリングを行うとともに、A社への支援を継続してまいります。

地域の活性化のための取組み

当行は、地域社会とともに発展することを経営理念とし、全営業店を福岡県内に配して、中小企業専門金融機関としての使命と役割を果たすことを常に心がけた業務運営を行ってきました。

かねてから「地元に親しまれ、信頼される銀行」を目指して、地域社会との交流も積極的に進めております。

これからも、地域金融機関として、さらに地域社会の発展に貢献できるように努めてまいります。

本業を通じた地域貢献

(平成28年3月31日現在)

① 中小企業等向け貸出金残高の比率

中小企業等向け貸出金残高は3,282億円であり、貸出金残高全体に占める比率は**91.32%**となっております。

■ 中小企業等向け貸出金残高の比率(個人向け貸出金含む)

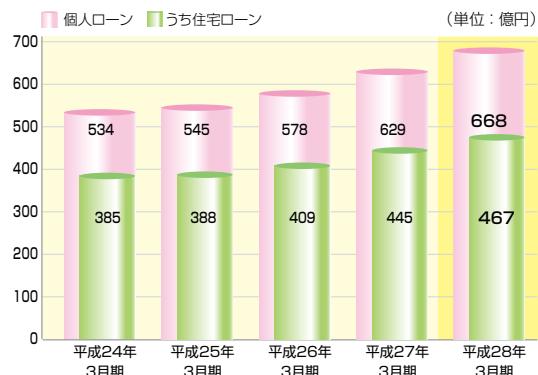


② 個人ローン残高の状況

個人ローンの残高は前年同期比で**39億円増加**して668億円となっております。

個人ローンのうち住宅ローン残高は前年同期比で**22億円増加**して467億円となっております。

■ 個人ローン残高の推移



③ 個人預金残高の比率

個人預金残高は3,292億円であり、預金残高全体に占める比率は**72.14%**となっております。

■ 個人預金残高の比率(譲渡性預金を含む)



④ 個人預金残高の状況

個人預金残高は3,292億円となっております。

■ 預金残高の推移(譲渡性預金を含む)



⑤ 「次世代育成支援型住宅ローン」の取扱い

新婚家庭および子どもを育てる家庭向けに金利負担を軽減した住宅ローン「次世代育成支援型住宅ローン」の取扱いをしております。また、「エコ住宅ローン」(本誌19ページに掲載)との組合せにより、さらに金利の引下げをいたします。

●「次世代育成支援型住宅ローン」

お問合せ先 **お近くの窓口もしくは**

福中銀ふれあいプラザ

フリーダイヤル **0120-675-430**

TEL **092-751-4667**

(受付:月曜日から金曜日 午前9時～午後5時 ただし、銀行休業日を除きます)



地域の皆さまの豊かなくらしのお手伝い

① 本店アトリウムで保険・住宅ローン相談会実施

本店1階のアトリウムでは、保険や住宅ローンの相談を受付ております。ご相談・分析・提案は、すべて無料です。どうぞ、お気軽にご予約・ご来店ください。

●『福中銀・FP保険プラザ』

当行と保険代理店(FPアソシエイツ&ファイナンシャルサービス株式会社)により、ライフプラン作成をはじめ、保険の見直しや資産運用等、様々なアドバイスや提案を行っております。

福中銀・FP保険プラザ(予約制) 場所:本店アトリウム
営業時間:月曜日から土曜日 午前10時~午後5時
(日曜・祝日等、月曜日から土曜日の正午~午後1時は休み)

予約専用電話 **092-751-5171**
(受付 : 月曜日から土曜日 午前10時~午後5時
 当日のご予約も受付ております。 (銀行休業日を除きます))

●『住宅ローン休日相談』

毎月第1・第3土曜日に、住宅の新築・購入・借換などを検討されている方を対象にした予約制の「住宅ローン休日相談」を行っております。

現在、当行とお取引がない方や返済条件の変更を希望される方もお気軽にご連絡ください。

住宅ローン休日相談(予約制)

場所:本店アトリウム 営業時間:毎月第1・第3土曜日 午前10時~午後5時

予約専用フリーダイヤル **0120-196-290**
(受付 : 月曜日から金曜日 午前9時~午後5時
 第1・第3土曜日 午前10時~午後5時
 当日のご予約も受付ております。 (銀行休業日を除きます))

② 各種セミナーの開催

個人のお客さまや中小企業の皆さまのお役に立つために、各種セミナーを開催しております。

セミナーの種類	平成27年度実績(平成27年4月~平成28年3月)	
	実施回数	参加者数
創業応援セミナー	2回	52名
医療・介護セミナー	1回	80名
資産運用セミナー	6回	144名
創業フォローアップセミナー	1回	12名
診療報酬改定セミナー	1回	101名



③ 「講演会」「交歓会」の開催による地域の皆さまへの経済活動の促進と交流に貢献

毎年1月には著名人、有識者をお招きし、政治・経済・社会等の幅広いテーマで講演会を行っております。

また、地域の企業や個人の皆さまの交流に貢献するために交歓会も開催しております。

- 開催日 平成28年1月22日(金)
- テーマ 「歴史に学ぶ変革期の企業経営」
- 講師 加来 耕三氏(歴史家・作家)



④ 西鉄グループとの提携カード「MUSBO nimoca(ムスボニモカ)」の取扱い

当行と(株)FFGカードが共同発行しているクレジット一体型ICキャッシュカード「MUSBOカード」と西鉄グループが発行している交通系ICカード「nimoca」の機能が一枚になった大変便利なカード「MUSBO nimoca(ムスボニモカ)」の取扱いをしております。

全国の相互利用サービスの対象となる鉄道・バスをご利用いただけます。ほか、西鉄電車・バス等の定期券も搭載できます。百貨店、スーパー、コンビニ等のnimoca加盟店等で電子マネーとしてのご利用で、nimocaポイントも貯まります。

また、福岡中央銀行ポイントサービス「MUSBOクラブ」1stステージ以上のお客さまは、セブン銀行、イーネットATMを手数料無料でご利用いただけます。

※「MUSBOクラブ」とは、取引内容をポイントに換算してその合計ポイントに応じて様々な特典が受けられるサービスです。

